

Transformer l'énergie des régions en développement avec...

Mademoiselle C de Trois-Pistoles : Carole Saucier

Passionnée de mode, Carole Saucier a ouvert, il y a deux ans, un commerce de prêt-à-porter féminin sur la rue Jean-Rioux à Trois-Pistoles. Le magasin a attiré, en peu de temps, une clientèle fidèle et curieuse des tendances mode. Que ce soit pour le travail, une croisière, une sortie chic ou pour une tenue plus sportive, la boutique offre une grande variété de vêtements pour s'habiller de la tête aux pieds : robes, pantalons, chandails, tuniques, bas, lingerie, soutiens-gorge, accessoires et bijoux.



Pour Mme Saucier le projet d'entreprise s'est concrétisé rapidement. « C'est comme si un ange veillait sur moi », dit-elle en riant. Après la fermeture du magasin de vêtement où elle travaillait et au début de la cinquantaine, Mme Saucier avait l'impression d'être à la croisée des chemins. C'est en voyant l'affiche « à vendre » d'un commerce que le déclic s'est fait. Elle décide alors de plonger dans l'aventure et de se lancer en affaires. Le contrat de vente est conclu le 18 septembre 2008, et trois semaines plus tard, Mademoiselle C devenait réalité.

Pendant ce court laps de temps, Mme Saucier réalise toutes les démarches nécessaires pour l'ouverture de la boutique à la date prévue. Elle planifie les rénovations, la décoration, les achats avec l'aide précieuse de Mmes Lise Savoie et Lili Bélanger qui sont de véritables mentors pour son initiation au monde de la mode pour dames. De plus, pour mettre toutes les chances de son côté, Mme Saucier s'entoure de personnes ayant une grande expérience dans le secteur de la vente de vêtements pour dames et du service à la clientèle, soit Mmes Raymonde Gagnon et Jacqueline St-Amand. Avec la formation de Mme Gagnon dans l'ajustement des soutiens-gorge, Mme Saucier offre à sa clientèle une expertise unique dans la région. De surcroît, les aptitudes d'étalagiste de Mme St-Amand sont mises à profit et permettent de créer une ambiance chaleureuse où il fait bon servir la clientèle. « Le timing était bon et le succès a été immédiat. La demande était criante pour ce genre de commerce au centre-ville de Trois-Pistoles », raconte Mme Saucier.

Une famille d'entrepreneurs

L'expérience de Mme Saucier dans la vente s'est avérée extrêmement utile pour le démarrage de son entreprise. En effet, elle a travaillé pendant près de 16 ans dans le domaine de la décoration intérieure chez Tapis Saucier, l'entreprise de M. Fernand Saucier, son père. « À 80 ans, il travaille encore 7 jours sur 7, c'est toujours un modèle pour moi. Il m'a constamment poussée à me dépasser, à avoir confiance à moi. Il a toujours été là quand j'avais

besoin d'aide ou de conseils. J'ai eu beaucoup de soutien de sa part à tous les niveaux. » Ses frères et sœurs sont tous dans le domaine de la vente ou propriétaires d'entreprises.

« Ils m'ont aussi grandement aidée, autant par leurs conseils que par leur expertise. »

Mais le grand modèle d'entrepreneuriat pour Mme Saucier c'est sa grand-mère Yvonne. Cette dernière a eu quatorze enfants, gardait des pensionnaires, tenait le jour un restaurant à Sainte-Françoise et la nuit défaisait de vieux tissus pour coudre des habits à ses garçons. « Je parle souvent de ma grand-mère, qui est décédée à l'âge de 104 ans, car son énergie et sa vie m'ont beaucoup influencée, autant dans mon parcours personnel que professionnel », ajoute Mme Saucier qui a su elle-même concilier travail et famille puisqu'elle a élevé seule ses deux filles et qu'elle est trois fois grand-maman.

L'année dernière, le Fonds d'Accompagnement et d'Investissement

Régional pour Entrepreneures du Bas-Saint-Laurent (F.A.I.R.E), dont

la mission est de favoriser et de soutenir l'entrepreneuriat féminin, a reconnu les qualités d'entrepreneure de Mme Saucier. « En tant que femme entrepreneure, je trouve important d'avoir un réseau de contacts et de participer à des activités de réseautage pour mieux se faire connaître. »

Être positive

Selon Mme Saucier ses plus grands défis consistent à flairer les prochaines tendances, savoir choisir les vêtements qui plairont et faire une gestion optimale de ses stocks en fonction des goûts et des besoins de sa clientèle. Les cinq premières années d'une entreprise sont toujours cruciales et peuvent s'avérer parfois difficiles. Pour faire face aux défis du démarrage, il faut posséder un bon équilibre physique et mental car en tant que propriétaire « être positive et ne pas baisser les bras à la première difficulté, c'est primordial », conclut-elle.

« être positive et ne pas baisser les bras à la première difficulté, c'est primordial. »



Jacqueline St-Amand, Carole Saucier et Raymonde Gagnon

Plus que du financement, des solutions...

Vous désirez...

✓ Démarrer, acquérir ou moderniser votre entreprise ?

✓ Financer vos projets d'affaires ?

✓ Développer vos talents d'entrepreneur ?

Nous sommes là pour vous aider !



Martin Laforest
Conseiller aux entreprises



Linda Joubert
Conseillère aux entreprises

400-3, rue Jean-Rioux, Trois-Pistoles
418-851-3172
sadc_basques@ciril.qc.ca
www.sadcbasques.qc.ca



DEC appuie financièrement la SADC



Besoin de personnel ? Place aux Basques est de retour! Contactez Nancy Dionne à la SADC